

family LAW is op zoek naar franchisenemers!

Wij zoeken o.a. advocaten

Ben jij zelfstandig advocaat? Loop jij ook tegen het feit aan dat je ondernemer wilt zijn, maar dat je alleen bent en niet binnen een team werkt? Dat je je klanten moet doorverwijzen naar een andere advocaat bijvoorbeeld bij drukte of bij het gemis aan expertise op een specifiek gebied? Mis je teamoverleg en een professionele back-office?

family LAW heeft op vragen van advocaten, juristen en mediators om samen te werken, een franchiseconcept voor juridisch specialisten ontwikkeld, volgens de [Nederlandse Franchise Code](#) (NFC), waarbij de franchisenemer eigen ondernemer is en blijft en ondersteund wordt vanuit een professionele backoffice.

Bij dit franchiseconcept is het uitgangspunt dat het een soft franchise is, waarbij de klant van de franchisenemer altijd zijn/haar klant is en blijft, ook als de franchisenemer uittreedt uit het franchiseconcept.

Voordelen van het franchiseconcept

Door gebruik te maken van de grotere slagkracht van het collectief van de franchisenemers, is het mogelijk een grotere doelgroep te bedienen. In dit franchiseconcept is het mogelijk diensten, waar je zelf niet voldoende ervaring in hebt, te overleggen met een collega die dat wel heeft. Daarnaast hoef je de klant niet meer door te verwijzen naar een externe partij en is er altijd een collega die de zaak samen met jou voort kan zetten. Ook is het mogelijk gebruik te maken van een (goedkopere) tweedelijns jurist die voor jou uitzoekwerk kan verrichten of processtukken kan opstellen.

Wat bieden wij jou

Teamwork

Wij bieden onze franchisenemers een leuk en professioneel team, waarbij overdracht, teamwork, overleg e.d. altijd mogelijk is.

Secretariaat

De franchisenemers van family LAW kunnen beschikken over een secretariaat waar de klanten de hele week terecht kunnen met vragen. Ze krijgen altijd een persoon aan de lijn! Deze kan ook goed inschatten of iets prioriteit heeft, of dat er op een later moment contact kan worden opgenomen.

CRM-pakket

Ook is er een uitgebreid CRM-pakket beschikbaar die je wellicht, gelet op de investering, zelf niet altijd zou afnemen. Maar een goede administratie is van levensbelang. Dit wordt je allemaal uit handen genomen (voor zover jij dit zelf wenst, natuurlijk). Daarmee kun jij je bezighouden met hetgeen jij het meest interessant vindt: het adviseren en begeleiden van jouw klant.

Gezamenlijke marketing & PR

Er is een gezamenlijk marketingbudget beschikbaar en ruime kennis en kunde om te adverteren waar nodig en te publiceren via website, social media en de partnerpagina van Mr-online. Middels één "tone of voice" wordt naar buiten gecommuniceerd.

ICT-tools

Voor de franchisenemers binnen het franchiseconcept facily LAW worden ook ICT-tools ontwikkeld, die de dienstverlening naar je klant verder vergemakkelijkt, of zelfs uitbreidt. Zo heb je de beschikking over een tool waarmee contracten automatisch worden gegenereerd, beschik je over een professionele webinar-applicatie en kun je altijd gebruik maken van een ICT-helpdesk.

Wie zoeken wij?

Starter of vergevorderd? Alle zelfstandig werkende advocaten kunnen zich aansluiten bij onze franchiseformule.

Heb je je advocatenopleiding afgerond (opleidingsniveau WO) en wil jij als zelfstandig ondernemer verder? Of ben je al jaren werkzaam als advocaat, maar wil je een nieuwe weg inslaan? Sta je ingeschreven bij de Orde van Advocaten? Meld je dan aan als franchisenemer bij facily LAW.

Onze gegevens:

facily LAW	
<u>Vestigingsadres Hoofdkantoor:</u> Wegalaan 36, 2132 JC HOOFDDORP	<u>Correspondentieadres:</u> Postbus 285, 2150 AG NIEUW-VENNEP
T: 085 – 2 10 11 12	
E: info@facilylaw.com	
W: https://facilylaw.com/franchiseconcept-voor-juristen/	
Contactpersoon m.b.t. franchiseformule: mr. Roy Odekerken	